



System Boost notre solution, notre système pour booster vos projets

Le système, la plateforme, la méthode et les métiers...

Nous vous ouvrons la voie...



pour faire intervenir les acteurs économiques, apporter des solutions et gagner en efficacité



System Boost notre solution, notre système pour booster vos projets

Le système, la plateforme, la méthode et les métiers...

Nous vous présentons une solution, un système pour booster et accélérer le développement des projets.

Avant-propos - Entrée en matière

- Notre volonté est d'apporter aux acteurs économiques un livrable, un produit fini. En résumé, notre solution, notre système clé en main que nous habillons dans une plateforme interactive permet de booster et d'accélérer des projets de préférence déjà avancés et structurés, de positionner des acteurs clés, d'amener une interopérabilité des métiers, un rouleau compresseur avec un arsenal de leviers et de fonctionnalités et surtout de faire des choses que nous ne pouvons pas faire sans le système 1 Nous partons du tableau 2 amenons des outils, des leviers 3 faisons intervenir les acteurs clés que nous positionnons, nous insérons la charte projet et les contrats 4 mettons en place le système, la machine, la mécanique quantique et le rouleau compresseur pour faire toute la différence. Voilà, nous avons là les premiers éléments.
- Tout l'intérêt de notre démarche est de permettre aux acteurs clés de faire des choses que nous ne pouvons pas faire sans notre solution, sans notre système...
- Nous vous ouvrons la voie, nous traçons le chemin, nous mettons en place le système clé en main, nous mettons en cohésion des métiers et des savoir-faire, apportons une interopérabilité des métiers, un booster, un accélérateur...
- Continuons... : 1 Nous amenons le système, le tableau... ou si vous préférez la plateforme... 2 Les acteurs clés entrent dans le circuit, le tour de table, le dispositif, le système... 3 Nous mettons le tableau, la plateforme en mouvement pour obtenir le système clé en main. C'est le meilleur de notre savoir-faire ! 4 C'est dans cet esprit, cette continuité que nous mettons en place un rouleau compresseur avec un arsenal de leviers et de fonctionnalités. 5 Nous vous présentons aussi le système étape par étape. 6 Nous vous faisons une démonstration grandeur nature pour adapter, étoffer et enrichir des projets, de préférence déjà avancés et structurés. 7 Nous prévoyons des présentations pour les élus, les entrepreneurs, les investisseurs, les experts du média numérique, de la publicité... Nous préparons, des solutions, des outils, des approches pédagogiques. 8 Notre objectif est de faire intervenir des acteurs clés et de leur apporter des solutions clés en main, de la matière, des leviers, de l'innovation pour gagner en temps et en efficacité.



System Boost notre solution, notre système pour booster vos projets

Le système, la plateforme, la méthode et les métiers...

Notre objectif est que nous simplifions ensemble les choses complexes pour les rendre plus accessibles et plus opérationnelles.





System Boost notre solution, notre système pour booster vos projets

Le système, la plateforme, la méthode et les métiers...

Les 7 grands axes du management de System Boost pour faire émerger et accélérer le développement des projets

- *Ce plan de travail System Boost présente notre PowerPoint en intégrant nos acteurs clés et nos acteurs économiques*
- 1 Le résumé - l'entrée en matière : la solution, le système - l'intégrateur, le booster - la méthode, la R&D - les enjeux - les acteurs clés - ils prennent part aux opérations et ils participent à l'avancée et au développement des projets
- 2 La plateforme interactive a/ pour mettre en place le circuit et emboîter les métiers b/ nous créons le média numérique à partir de la plateforme en apportant des métiers, leviers et fonctionnalités c/en faisant intervenir des acteurs clés
- 3 La présentation et l'adaptation des projets à notre solution et notre système pour gagner en temps et en efficacité
- 4 Le rôle des intervenants et des acteurs clés a/ à l'intérieur du dispositif b/ à l'extérieur c/ nous validons étape par étape tous les process et indiquons les coûts de chaque étape, chaque prestation obligatoire, chaque prestataire identifié
- 5 La définition et la mise en place de la charte de partenariat pour adapter les contrats, budgétiser, positionner les acteurs
- 6 Le rôle du système, du booster, du propulseur, de l'intégrateur métiers, de la machine et du rouleau compresseur* la R&D, le système*, la plateforme, la méthode, l'interopérabilité des métiers, la clé de voûte, le rouleau compresseur avec un arsenal de leviers et de fonctionnalités pour faire des choses que nous ne pouvons pas faire sans système - une marque de fabrique* qui constitue notre Adn et qui est conçue à partir de notre méthode-R&D et de 4 entités Mb, le CE, nos idées..., philippe-volsf.
- 7 Une formation numérique "System Boost" pour former et booster les décideurs, les entrepreneurs et les acteurs clés. Nous mettons en place un tableau numérique. Voilà quelques éléments que nous pouvons moduler et adapter. Et créer des cases à partir d'une stratégie de contenu pertinente et percutante.

Nous créons une méthode et un système pour booster et accélérer le développement des projets. En cela, nous espérons mettre en place une innovation en faveur de l'économie et de l'entreprise.



I/ Le sens de notre démarche

- Notre démarche permet d'entrer dans le concret et d'intégrer le système, la plateforme, la méthode et les métiers...
- Notre solution, notre système clé en main que nous habillons dans une plateforme interactive permet de booster et d'accélérer des projets de préférence déjà avancés et structurés, de positionner des acteurs clés, d'amener une interopérabilité des métiers, un rouleau compresseur avec un arsenal de leviers et de fonctionnalités et surtout de faire des choses que nous ne pouvons pas faire sans le système.
- Nous développons et nous illustrons à partir de cas réels.
- Nous mettons en place et ajustons plusieurs postes clés... Vous voyez très rapidement que nous avons 6 ou 7 métiers. C'est plus clair, plus précis. Nous faisons la charte de partenariat, nous activons la plateforme et voyons les grands axes de développement. Nous avons constamment pour objectif deux priorités qui consistent à montrer comment impliquer des acteurs clés et faire la mise en œuvre... Nous vous en exposons les grandes lignes ci-dessous :

1/ Notre méthodologie

- a/ Nous faisons avancer nos projets et nos partenaires, avec le concours d'acteurs clés, en nous démarquant et en innovant.
- b/ nous détectons, nous structurons et nous boostons les bons projets en nous entourant des bons alliés - nous faisons une sélection et une présentation de projets et d'actions économiques et commerciales que nous formalisons sur notre site Internet, dans le cadre de nos dossiers de présentation, notre plan d'action et notre plateforme que nous vous adaptons
- c/ puis nous affinons le type de projets, de produits..., le type de marchés..., nous apportons les leviers..., nous voyons les mécanismes, les leviers que nous pouvons mettre en place, l'adaptation des contrats, le prix ..., le rôle précis de nos alliés...
- d/ quelle méthodologie mettons nous en place, avec quel système, quels outils, quels leviers, quels alliés ... quel est le rôle clé de nos alliés, des acteurs clés qui entrent dans le processus et des partenaires économiques et financiers ...



2/ Procédure et possibilités que nous pouvons mettre en place

- Nous vous apportons 1 une solution, 2 une méthode, 3 qui sont entièrement issues de notre R&D et 4 un système, un intégrateur, un booster pour optimiser et accélérer.
- Nous voyons : 1 L'ENTREE EN MATIERE 2 LES GRANDS AXES 3 LA DEFINITION DES PRIORITES,
DES OBJECTIFS ET DES MOYENS D'ACTION 4 LE ROLE DES ACTEURS CLES A L'INTERIEUR/A L'EXTERIEUR
DU DISPOSITIF 5 LA MISE EN COHESION DES METIERS 6 LA STRUCTURATION ET L'AVANCEE DES PROJETS

Nous vous apportons des ouvertures, une activation des leviers, un ajustement process et une mise en œuvre.

Nous posons des cartes sur la table ou nous remplissons des cases. Et nous entrons un peu plus dans le détail :

- Nous revoyons effectivement les éléments plus en détail
- Nous sommes à l'écoute des problématiques
- L'environnement, la taille et la nature des enjeux
- Nous voyons comment abaisser le seuil des contraintes
- Et apporter des réponses, des leviers et des solutions clés en main



3/ Nous vous proposons un plan plus affiné après avoir rencontré les décideurs et les acteurs clés, étudié les enjeux à partir des possibilités de développement que nous offrons :

- Notre originalité et notre stratégie de différenciation permettent en effet, d'emboîter, de mettre en cohésion et de mettre en place un interopérabilité des métiers pour faire intervenir des acteurs clés et créer de la valeur ajoutée.
- 1 Nous confirmons que dans le cadre de notre solution nous amenons le système, la plateforme, la méthode et les métiers...
- 2 Affinons a/les projets b/objectifs et priorités c/pour mettre en place un exemple grandeur nature d/que nous transposons sur le plan numérique pour booster la communication e/ dans un Powerpoint pour développer la formation numérique
- 3 Voyons comment nous pouvons mettre en avant le rôle des acteurs clés à l'intérieur et à l'extérieur du dispositif
- 4 Nous mettons en place un système, un booster..., accélérateur, rouleau compresseur issu de notre méthode/R&D
- 5 A l'aide d'un système, un intégrateur métiers nous emboîtons différents métiers pour mettre en place une interopérabilité des métiers pour faire toute la différence et faire des choses que nous ne pouvons pas faire sans système
- 6 Nous sommes à l'écoute de nos interlocuteurs qui sont intéressés par notre solution et le sens de notre démarche
- 7 Adaptons la charte projets et les contrats (dès que les projets sont clairement définis) pour avancer concrètement



4/ Notre stratégie de différenciation, notre originalité, notre valeur ajoutée.

C'est notre capacité à amener :

- 1/ le livrable, le produit fini, c'est-à-dire le système, la matière et les leviers - avec les 6 grands points du tableau explicatif, ci-dessous :
- 2/ une solution clé en main en terme de stratégie pour faire intervenir et interagir des acteurs clés... les sensibiliser, les préparer dans le but de les faire entrer dans le système, le mécanisme, le circuit, le tour de table, le dispositif, le processus
- 3/ un tableau afin de réunir un réseau de compétences de haut niveau que nous aborderons dans la 2^e partie de notre exposé
- 4/ un process pour étoffer et enrichir un projet économique, entrepreneurial, industriel... de préférence déjà avancé et structuré
- 5/ et enfin la partie la plus complexe de notre métier, à savoir un système entrepreneurial clé en main. C'est le tableau que nous mettons en mouvement... avec un rouleau compresseur (qui intègre un arsenal de leviers et de fonctionnalités) . C'est le meilleur de notre savoir-faire !
- Reprenons... Pour résumer, nous abordons ensemble ces 6 grands points :
 - 1/ l'entrée en matière et les grands axes de développement
 - 2/ la stratégie de différenciation : le système, la plateforme, le jeu de piste... le circuit, le tour de table, la méthode, les métiers, l'axe circulaire, le rouleau compresseur, le booster
 - 3/ le projet que nous pouvons développer, étoffer et enrichir
 - 4/ le rôle, le métier et le savoir-faire des acteurs clés... comment ils entrent en scène (dans l'ordre) et interviennent...
 - 5/ la démarche prospective, la charte projet, l'adaptation des contrats
 - 6/ le média numérique, la formation numérique



5/ Pour aller plus loin, reprenons les éléments d'une façon plus détaillée :

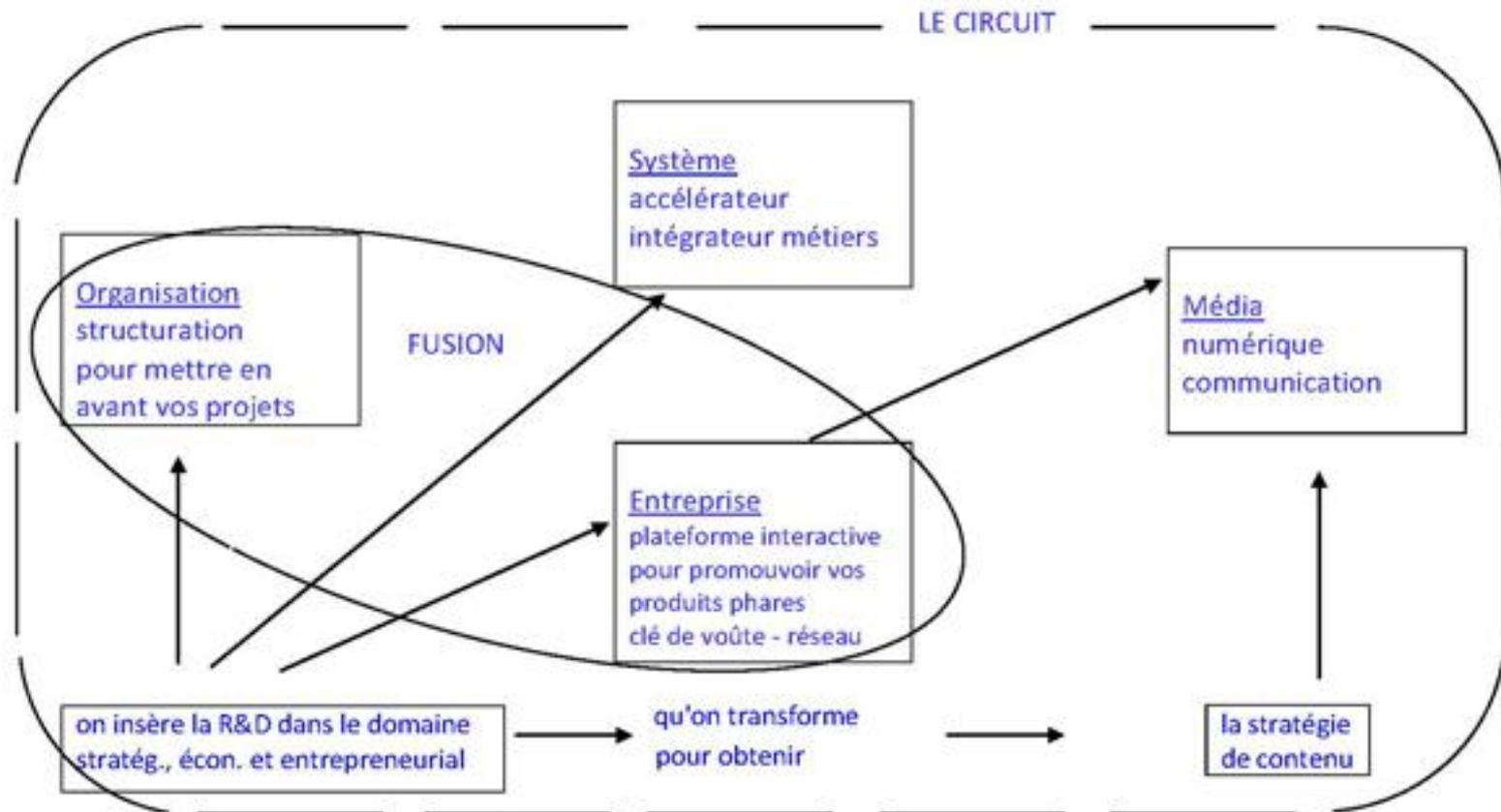
- 1 Nous commençons par fixer le cap, définir la ligne directrice et tracer le chemin. Parce que le plus important, c'est de défendre une communauté d'intérêts pour faire en sorte que les acteurs économiques entrent dans le dispositif, le circuit, le système... et aussi vous faire partager notre sens de la créativité et le résultat du perfectionnement de notre système clé en main depuis 2012. L'intérêt, c'est d'être en mesure d'amener une entrée en matière pour réunir et optimiser la méthode, le savoir-faire de nos alliés et le système.
- 2 L'objectif est d'affiner des projets déjà avancés, en ayant une entrée en matière, de grands axes du développement, un système, des moyens d'action, des projets déjà avancés, c'est-à-dire, des projets ou des marchés en développement, des acteurs clés, une méthode et de la matière grise. L'objectif, c'est de faire du concret, de l'opérationnel, d'amener de la matière, des leviers et du développement.
- 3 Ce qui entre parenthèses, nous permet d'amener un autre projet et ainsi de suite... Et de faire un jeu de piste.
- 4 C'est dans ce cadre que nous créons le système, le circuit, le tour de table, le processus. Tout est structuré. Rien n'est fait par hasard.
- 5 C'est aussi dans ce cadre que nous sommes en mesure de vous apporter des solutions clés en main... avec derrière une solution, un système, un intégrateur, un booster, une mécanique, un rouleau compresseur... C'est l'accélérateur, c'est la mécanique quantique !
- 6 Faire une ouverture et amener de nouveaux acteurs clés dans le système avec de vrais leviers !
- 7 Nous matérialisons ces éléments dans le cadre de nos dossiers que nous adaptions au numérique pour faire la pub, les annonces, etc.
- 8 Nous vous rappelons que nous partons de la méthode, la R&D, la matière grise, un métier important qui nous sert de fil conducteur
- 9 Nous définissons le contenu des grandes cases du tableau. Après avoir défini le contenu, nous posons des cartes sur la table.
- 10 Puis, nous relient les cases ou les cartes et nous mettons le tableau en mouvement...
- 11 Cela veut dire que nous présentons et nous apportons le système, la plateforme qui lancent la machine et qui mettent en place le booster avec un accélérateur, un arsenal de leviers et de fonctionnalités... pour décupler les possibilités, les activités....
- 12 La méthode, les métiers et l'interopérabilité des métiers, ça signifie que nous avons emboîté les métiers, c'est un travail d'expert en stratégie, puis nous amenons le rouleau compresseur, "c'est les hautes sphères."
- 13 Nous voyons les alliés...comment ils entrent en scène, dans quel ordre, quel mécanisme, quel circuit, quel système, quel dispositif ?
- 14 Qui connaissent-ils pour amener de la matière, nouer des liens ? Quel est leur rôle, leur métier, leur savoir-faire, leur expertise?
- 15 Tout l'intérêt de notre action est d'amener un rouleau compresseur avec un arsenal de leviers pour booster et accélérer...
- 16 Et également d'avoir une démarche prospective pour aider nos interlocuteurs à mieux se projeter.
- 17 La charte projet nous aide à définir les règles : qui est qui, qui fait quoi ? A voir le rôle précis de chacun et à entrevoir le précontrat.
- 18 Ensuite, après avoir défini l'ordre d'intervention, les expertises, les savoir-faire et les missions de chacun, nous adaptions les contrats.
- 19 Après, nous évaluons, nous chiffons et nous budgétisons pour voir si le projet est réaliste et si l'opération est réalisable.
- 20 Enfin, nous créons et développons une stratégie de contenu pour offrir à nos partenaires des possibilités : un système avec des leviers, des fonctionnalités, des actions structurées, une interopérabilité des métiers, un média web, de la formation numérique...

Nous vous invitons maintenant à examiner dans une 2° partie les mécanismes et les leviers que nous mettons en place.



II/ Les mécanismes et les leviers

1/ Le système clé en main - le mode de fonctionnement d'ensemble - l'intégrateur métiers que nous avons mis au point au départ.

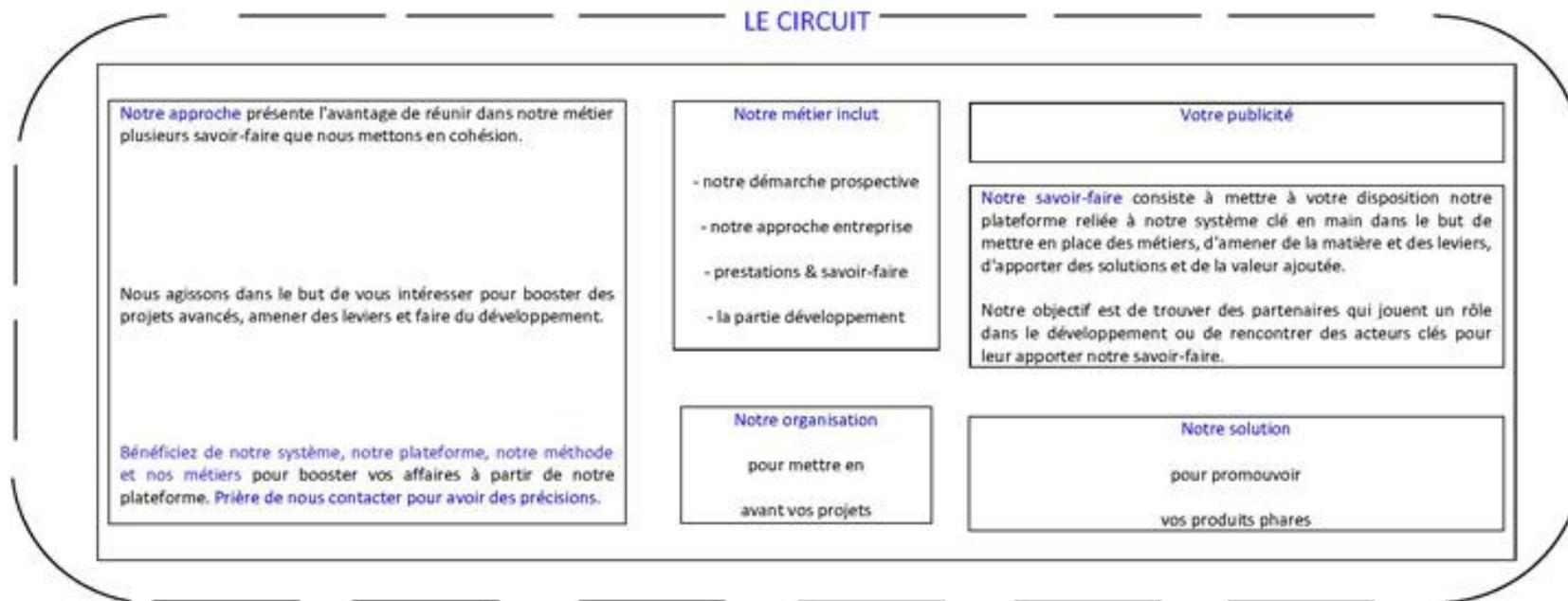


vous avez là un modèle, un système, un média (qui est en développement) pour optimiser les activités des acteurs économiques



2/ La plateforme

SYSTEM BOOST : boostez vos affaires à partir de notre plateforme. Le système clé en main, c'est le tableau, c'est la plateforme que nous mettons en mouvement... La plateforme nous sert d'outil, de prolongement et elle nous permet de faire fonctionner un circuit. C'est le meilleur de notre savoir-faire. Et c'est notre spécialité !



Nous développons un système, un process et nous adaptons l'essentiel des éléments issus de notre Recherche & Développement directement sur notre plateforme.

Nous vous invitons à voir les développements que nous mettons en place. Voici quelques points dont nous avons parlé pour une démo : 1 En quoi notre plateforme permet d'apporter une solution à l'acteur économique, le porteur de projet, l'entrepreneur ou l'innovateur... d'accélérer son cheminement naturel... 2 Comment identifier les acteurs clés, les projets porteurs ? 3 Sur quoi repose notre action, notre méthode ? 4 A partir de quels exemples grandeur nature, études de cas, cas d'application concrets, cas fictifs (les cas réels pouvant être confidentiels) 5 Quelle est notre stratégie de différenciation, notre valeur ajoutée ou comment positionner et optimiser acteurs, techniques et leviers 6 Notre solution pour gagner en temps/efficacité.



3/ La méthode, la R&D et la matière grise

Nos travaux, notre méthode et notre R&D sont à l'origine de la mise en place de notre solution et de notre système clés en main et constituent le pilier de notre savoir-faire dont voici 3 clichés. Cf. notre codex : le système, la plateforme, la méthode et les métiers.

Nous posons des cartes sur la table ou nous vous remplissons des cases dans un tableau que nous mettons ensuite en mouvement...

Quelle R&D ? Quelle méthode ?

Quels produits, quels services ?

Comment monter des projets ?

Comment les structurer et les mettre en œuvre ?

Comment mettre en cohésion les savoir-faire de nos alliés dans le cadre d'un système pour faire

avancer les projets, les dossiers et les marchés ?

Nous l'avons expliqué dans deux vidéos :

Posons des cartes sur la table et Le syst.

l'entreprise et le Commerce Extérieur

qui sont tout de même prémonitoires

c'est le système, l'entreprise et l'organ.

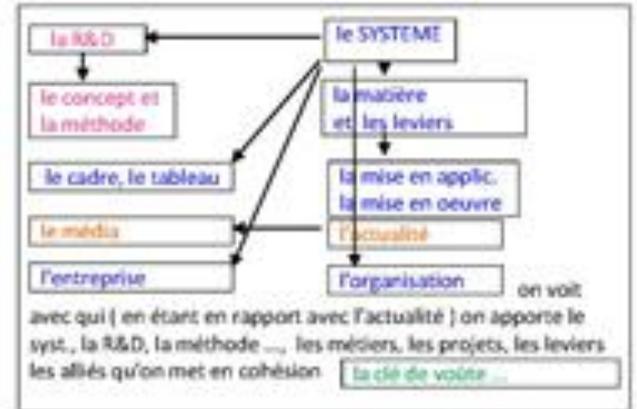
la stratégie, le managt et l'organisation

Le système, la plateforme, la méthode

et les métiers. Maintenant, nous faisons

la mise en œuvre... Nous le faisons

vraiment ... pour aller dans le concret.



le système, l'entrepris e et l'organisation

... le cadre, le tableau... le média...

la R&D, le concept, la méthode...

la clé de voûte...

Voilà...nous avons là les éléments



4/ Les métiers

L'intérêt de notre solution et de notre système est de mettre en cohésion des métiers (qui sont compatibles) dans le but de faire intervenir et interagir des acteurs économiques pour faire émerger, booster et accélérer des projets qui sont de préférence déjà avancés et structurés.

Parmi les métiers qui intéressent nos partenaires économiques, nous pouvons rapidement mettre en avant :

- 1 le système clé en main, c'est le mode de fonctionnement d'ensemble, l'intégrateur métiers, le booster, l'accélérateur - c'est la partie la plus complexe de notre savoir-faire qui reprend l'ensemble des éléments : les mécanismes, les leviers, le tableau, la plateforme, la méthode, les métiers, etc. nous en avons parlé longuement dans le cadre de notre R&D (Recherche & Développement), nous pourrions y revenir ;
- 2 le tableau, la plateforme que nous mettons en mouvement, nous sommes déjà là dans une 2^e phase pour adapter le système au numérique, nous prévoyons une plateforme standard que nous adapterons pour chaque projet économique, industriel ou entrepreneurial ;
- 3 la méthode, la R&D, la matière grise, l'intelligence économique : ce métier est au centre de tout parce qu'il est à l'origine de la mise en place de notre solution et de notre système clés en main ;
- 4 la négociation de haut niveau pour sensibiliser les acteurs clés, les préparer et les inviter à venir ;
- 5 le média numérique pour communiquer... ce qui nous permet de mettre en avant d'autres métiers : la publicité... le recrutement en ligne, la formation numérique, etc. pour ensuite voir d'autres métiers, nous vous en reparlerons ;
- 6 la démarche prospective, la charte projet pour affiner et définir les rôles de chacun et préparer les précontrats ;
- 7 les solutions clés en main en adaptant les contrats que nous structurons et que nous mettons en place ;
- 8 l'approche stratégique et pédagogique pour faire intervenir des experts et partager notre R&D.

Enfin, nous attirons votre attention sur le fait que notre solution, notre système, ses mécanismes et ses leviers permet de mettre en place une interopérabilité des métiers pour aider nos partenaires, les acteurs économiques et les acteurs clés à gagner en temps et en efficacité.



III/ Les éléments additionnels pour amener de la matière, des leviers, de la valeur ajoutée et faire toute la différence

1/ Le tableau, les métiers, le rouleau compresseur et la clé de voûte: nous vous invitons à voir notre R&D pour avoir plus de détails

1 l'entrée en matière - les 7 grands axes de développement	2 la stratégie de différenciation : le système, la plateforme, le jeu de piste... le circuit, le tour de table, la méthode, les métiers, l'axe circulaire, le rouleau compresseur, le booster
3 le projet que nous pouvons développer, étoffer et enrichir	4 le rôle, le métier et le savoir-faire des acteurs clés... comment ils entrent en scène et interviennent...
5 la dém prospective, la charte projet, l'adapt. des contrats	6 le média numérique, la formation numérique

----- ci-dessous, présentation technique et schématique - nous devrions l'expliquer dans le cadre de nos rendez-vous -----

Reprenons le tableau, la plateforme que nous mettons en mouvement... qui présente l'avantage d'intégrer -rapidement - un arsenal de leviers/fonctionnalités à caractère stratégique, économique, technique, entrepreneurial, financier, innovant, numérique, humain... pour vous ouvrir la voie et vous apporter un certain nombre de leviers et possibilités à travers notre solution, notre système, avec de la mat et des leviers, en reprenant par ex le modèle que nous configurons de cette façon:

Nous nous efforçons de simplifier au maximum...

LE SYSTEME oui... c'est la machine, l'intégrateur, le booster

I/
LE GRAND

CERCLE

II/

LE TAB - LA PLF

Q. N M en MVT

POUR FAIRE

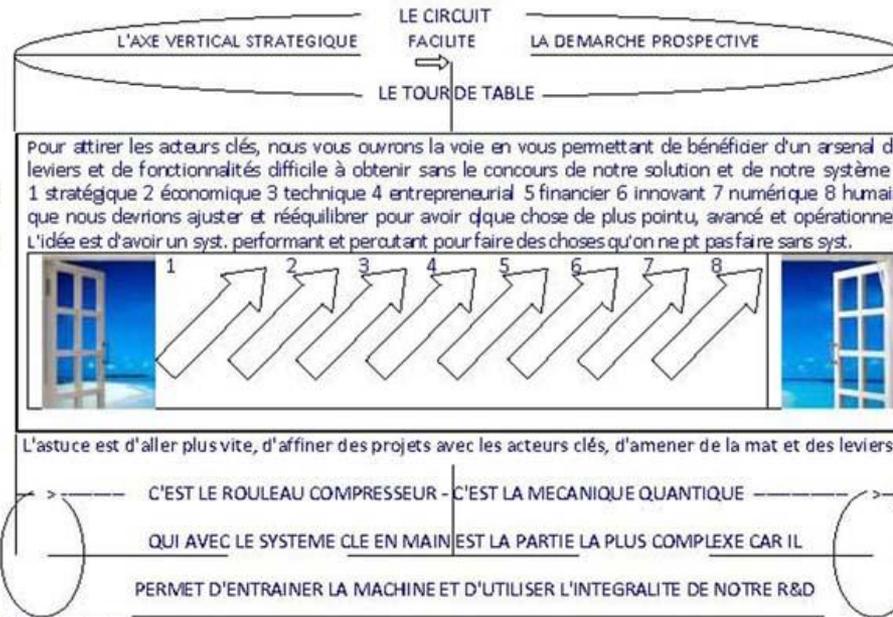
TOUTE LA

DIFFERENCE

III/

L'AXE

CIRCULAIRE





2/ Les 5 déterminants pour mieux organiser les actions

<p>LES 5 DETERMINANTS :</p> <p>LE SYSTEME</p> <p>LES MOYENS - LA PLATEFORME</p> <p>LES MARCHES - LES PROJETS</p> <p>LA METHODE - LA R&D</p> <p>LES ACTEURS CLES - POSITIONT</p>	<p>Dès que nous amenons le système et la plateforme... les acteurs clés... les porteurs ou les monteurs de projets devraient petit à petit entrer dans le système, dans le circuit, dans le processus... Nous vous en reparlerons...</p> <p>L'intérêt est de susciter au départ l'adhésion, de générer de l'activité, de créer des interactions, de la valeur et de développer des marchés...</p>	<p>J'ai mis au point une méthode à partir de notre R&D pour développer notre système</p> <div style="text-align: center;"> </div>
<p>Nous prévoyons de faire les maquettes de photos et de vidéos de la plateforme.</p> <p>Nous assemblons, mettons en cohésion les éléments.</p> <p>Nous faisons la mise en ligne. Nous voyons aussi comment et avec qui.</p>	<p>1 SYSTEME-MACHINE</p> <p>2 DEMARCHE PROSPECTIVE</p> <p>3 METHODE - R&D - SOLUTION</p> <p>4 NUMERIQUE - MINI-MEDIA</p> <p>5 PLATEFORME - ENTREPRISE</p> <p>6 PRESTATIONS & PRODUITS</p> <p>7 PORTEURS OU MONTEURS DE PROJETS - ACTEURS CLES</p>	<p>Comment adapter une plateforme à des acteurs clés... porteurs ou monteurs de projets qui ont un projet avancé pour développer un marché...</p> <p>Objectifs :</p> <ul style="list-style-type: none"> - apporter une vision - une visibilité - une originalité - du trafic - susciter l'adhésion - la vente produits/prestations - des interactions et des leviers - faire aboutir et réussir le projet



3/ Nos 4 priorités pour gagner en temps et en efficacité

SYSTEM BOOST notre solution, notre système

Avec vous, nous mettons en avant 4 priorités, 4 axes de développement :

<p>NOTRE APPROCHE EST DE VOUS SENSIBILISER</p> <p>POUR DEVELOPPER ET ACCELERER DES</p> <p>PROJETS (DEJA) AVANCES OU ENGAGES</p>	<p>NOUS VOUS ADAPTONS NOTRE SYSTEME (ACCELERATEUR, BOOSTER, INTEGRATEUR) ET NOTRE METHODE ISSUS DE NOTRE R&D POUR QUE NOUS AYONS ENSEMBLE UNE DEMARCHE STRUCTUREE ET COHERENTE</p>
<p>NOTRE OBJECTIF EST DE VOUS AMENER DES METIERS DES LEVIERS ET DES FONCTIONNALITES SUR UN PLATEAU DANS UN TABLEAU OU SUR UNE PLATEFORME QUE NOUS METTONS EN MOUVEMENT A L'AIDE D'UN SYSTEME OU D'UNE SOLUTION CLE EN MAIN</p>	<p>NOUS VOUS OUVRONS LA VOIE ET FAISONS INTERVENIR LE CAS ECHEANT DES ACTEURS CLES DANS LE BUT D'OPTIMISER ET DE METTRE EN COHESION DES METIERS ET DES SAVOIR-FAIRE POUR GAGNER EN TEMPS ET EN EFFICACITE</p>

Notre valeur ajoutée est de vous apporter des métiers, des leviers et des fonctionnalités et le cas échéant de faire intervenir des acteurs clés...



System Boost notre solution, notre système pour booster vos projets

Le système, la plateforme, la méthode et les métiers...

4/ Les points clés et les actions que nous menons pour faire avancer les projets, apporter des solutions et gagner en efficacité

Nous mettons en place la solution, le système qui met en avant une plateforme, un circuit, un process, des leviers et des possibilités :

- nous présentons des métiers, des projets ou des produits sur le plan économique, industriel, entrepreneurial, immobilier, etc.
- nous vous ouvrons la voie et faisons intervenir et interagir des acteurs économiques, des acteurs clés, des porteurs de projet...
- nous amenons des mécanismes et des leviers pour booster, accélérer le processus et mener des actions à partir du système
- que nous avons conçu à l'aide de notre méthode, de notre R&D et avec de la matière grise
- une approche stratégique et pédagogique que nous pouvons partager à partir de la R&D
- nous affinons les projets, préparons les précontrats et ensuite les contrats
- nous réfléchissons à la mise en place d'un média numérique
- à de l'innovation pour vous amener de la valeur ajoutée
- avec cette même volonté pour faire la mise en œuvre...
- dans le cadre d'une présentation structurée



5/ Parallèle, comparaison entre les décideurs qui réussissent et notre solution clé en main

Faisons un parallèle, une comparaison entre d'un côté, les personnes qui réussissent et de l'autre, ce que notre solution, notre système permet d'apporter concrètement :

5 signes qui font que les personnes réussissent ou si vous préférez qui font que	notre solution, notre système nous permet de : gagner en temps et en efficacité
ils assimilent rapidement l'information et ils passent à l'action immédiatement	c'est le tableau que ns mettons en mvt en coordont les actions, en faisant intervenir les acteurs clés et en mettant en place un arsenal de leviers et de fonctionnalités...
ils foncent et lorsqu'ils rencontrent des obstacles ils passent tout de même à l'action	réduire les blocages, abaisser le seuil des contraintes, amener de la matière, des leviers pour trouver des solutions ou vous aider à en trouver...
ils savent valoriser leur temps pour mieux structurer, mieux organiser leurs actions	avoir des outils, une méthode et un état d'esprit, pour mieux valoriser nos actions et mieux planifier... en développant un système pour décupler les possibilités...
ils ont cette capacité de rendre les choses plus simples et d'aller à l'essentiel	une solution, un système clé en main, un livrable, un produit fini, pour rendre les choses plus faciles... pour booster et accélérer le dévt de projets déjà avancés...
ils préparent une synthèse, le détail, les ajustements et la mise en œuvre...	vous avez là des éléments clés réactualisés sur lesquels nous pouvons nous appuyer
mettons en place une solution, un système	et si en plus, nous pouvons vous aider...

Questions qui nous sont régulièrement posées : vous pouvez nous résumer votre travaux en quelques lignes ; vous avez un livrable, un produit fini ; c'est quoi le système, la R&D, le démarche prospective... ; vous pouvez vulgariser, simplifier, aller à l'essentiel ; nous en dire plus ; nous faire un exemple grandeur nature à partir d'un cas réel...



System Boost notre solution, notre système pour booster vos projets

Le système, la plateforme, la méthode et les métiers...

6/ Un média numérique pour développer des synergies, faire avancer des projets, mettre en place des solutions et démarrer de la formation numérique

Le web est à la fois un support puissant et un prolongement de notre solution, de notre système et de notre méthode.

Nous insérons directement sur la plateforme, la stratégie de contenu que nous matérialisons par des cartes, des cases ou des métiers du web tels que la publicité en ligne, le recrutement en ligne, la présentation en ligne de projets ou encore la présentation de produits phares.

Nous prévoyons une plateforme standard avec une présentation que nous adaptons pour les élus, les acteurs économiques, les porteurs de projet, les entrepreneurs, les acteurs du numérique, de la publicité, etc.

L'intérêt est double :

Il permet aux internautes ou aux visiteurs de la plateforme d'avoir tous les éléments sous les yeux en une fraction de seconde.

Il offre, en face, aux acteurs économiques la possibilité de développer des synergies et de présenter leurs projets et leurs produits.

En ce qui nous concerne, à l'aide de notre solution, de notre système, nous apportons des leviers et des fonctionnalités que nous adaptons au numérique pour mettre en place des solutions et répondre à des attentes concrètes.

C'est donc dans cette perspective que nous pouvons envisager de démarrer de la formation numérique pour les métiers de l'entreprise, la stratégie, le management, l'organisation, le développement, etc.



System Boost notre solution, notre système pour booster vos projets

Le système, la plateforme, la méthode et les métiers...

CONCLUSION

Notre originalité et notre stratégie de différenciation consistent à apporter à nos partenaires, aux acteurs économiques et aux acteurs clés, le système, les leviers et la matière grise pour faire des choses que nous ne pouvons pas faire sans notre système, sans notre solution.

L'objectif est de mettre en place des mécanismes, des leviers et des solutions pour faire intervenir des acteurs clés pour développer, booster et accélérer des projets déjà avancés et structurés. Nous analysons des enjeux, nous défendons des intérêts et nous mettons en cohésion des métiers. System Boost est bien la suite de Nos idées, nos projets, nos alliés... Nous y avons ajouté des fonctionnalités pour rendre les choses opérationnelles. Nous sommes aussi dans la continuité du Cercle de l'Entreprise - dont j'ai été le président pendant plus de 16 ans et de Mb Conseil qui est la structure fondatrice d'origine, c'est-à-dire la clé de voûte. Nous savons que les bases, les fondations, pour faire des projets solides, c'est important.

Nous pourrions naturellement vous apporter d'autres précisions pour que nous allions plus loin dans la présentation, le détail, l'opérationnel et la mise en œuvre... notamment en ce qui concerne la solution, le système, la conception, la méthode, la R&D et la matière grise. L'intérêt est d'avoir une clé de voûte et un système entrepreneurial clé en main pour booster, accélérer et optimiser le développement de projets qui de préférence, sont déjà avancés et structurés, et de mettre en place un certain nombre d'éléments... de préparer progressivement les acteurs économiques, les acteurs clés dans la présentation du dispositif pour que nous entrions dans des négociations avancées.

Oui... le système, c'est le tableau, la plateforme que nous mettons en mouvement... C'est le meilleur de notre savoir-faire !

Nous restons à votre écoute pour que nous développions ensemble des synergies.

Philippe VOLSFEITS Acteur clé - Concepteur système - Expert en stratégie



Plan du PowerPoint System Boost - le 4 mai 2020

- Nous vous ouvrons la voie... Nous vous présentons une solution, un système pour booster et accélérer le développement des projets
- Avant-propos - Entrée en matière
- Notre objectif est que nous simplifions ensemble les choses complexes pour les rendre plus accessibles et plus opérationnelles
- Les 7 grands axes du management de System Boost pour faire émerger et accélérer le développement des projets

- I/ Le sens de notre démarche
 - 1/ Notre méthodologie
 - 2/ Procédure et possibilités que nous pouvons mettre en place
 - 3/ Nous vous proposons un plan plus affiné après avoir rencontré les décideurs et les acteurs clés, étudié les enjeux à partir des possibilités de développement que nous offrons
 - 4/ Notre stratégie de différenciation, notre originalité, notre valeur ajoutée. C'est notre capacité à amener...
 - 5/ Pour aller plus loin, reprenons les éléments d'une façon plus détaillée

- II/ Les mécanismes et les leviers
 - 1/ Le système clé en main - le mode de fonctionnement d'ensemble - l'intégrateur métiers que nous avons mis au point au départ
 - 2/ La plateforme
 - 3/ La méthode, la R&D et la matière grise
 - 4/ Les métiers

- III/ Les éléments additionnels pour amener de la matière, des leviers, de la valeur ajoutée et faire toute la différence
 - 1/ le tableau, les métiers, le rouleau compresseur et la clé de voute: nous vous invitons à voir notre R&D pour avoir plus de détails
 - 2/ Les 5 déterminants pour mieux organiser les actions
 - 3/ Nos 4 priorités pour gagner en temps et en efficacité
 - 4/ Les points clés et les actions que nous menons pour faire avancer les projets
 - 5/ Parallèle, comparaison entre les décideurs qui réussissent et notre solution clé en main
 - 6/ Un média numérique pour développer des synergies, faire avancer des projets, mettre en place des solutions et démarrer de la formation numérique

- CONCLUSION